



## NUESTROS NUEVOS PRODUCTOS DE FINANCIAMIENTO EN ARBITRAJES

1

### Advisor Fee Financing

- Financiamos los honorarios (*fees*) de los proveedores de servicios del mercado arbitral (abogados, expertos, etc.) a efectos de acelerar el pago de los mismos.
- Monetizamos todo tipo de honorarios (fijo, variable y a éxito) antes, durante y después del procedimiento arbitral, a efectos de ofrecer liquidez inmediata a dichos proveedores.

2

### Distressed Claim Financing

- Financiamos procedimientos arbitrales donde una de las partes está en situación de reestructuración, insolvencia o quiebra.
- Ofrecemos recursos financieros con el objetivo de monetizar arbitrajes no iniciados o suspendidos.

3

### Working Capital Financing

- Ofrecemos capital de trabajo a clientes involucrados en arbitrajes a través de *equity*, deuda o una combinación de ambos.
- Este tipo de financiamiento permite a los clientes cubrir sus costos operativos, a fin de mantener o mejorar su situación financiera.

4

### Multiparty Arbitration Financing

- Financiamos procedimientos arbitrales con más de dos partes o relacionados a más de un contrato.
- *Multiparty Arbitrations* son complejos y costosos, proporcionamos financiamiento a fin de cubrir los gastos de los demandantes o los demandados.

5

### Settlement Arbitration Financing

- Financiamos a clientes con una transacción (*settlement agreement*) pero que aún no han recibido pago total o parcial de la misma.
- Monetizamos *case-by-case* o un portafolio de transacciones.